

Systemlösungen durch Innovative Hygieneprodukte

Im Mittelpunkt unseres Handelns stehen Sie und Ihre Endkunden und der Anspruch Ihnen nachhaltige innovative Systemlösungen im Produktbereich und dem Service zu bieten. Medichem ist für Sie mehr als ein verlässlicher Partner. Wir unterstützen Sie als Fachhändler und Ihre Kunden im Segment der Hygiene. Dies beinhaltet eine Vielzahl an Zusatzleistungen, welche über das reine Hygieneproduktportfolio hinausgehen.

Durch unsere ausgeprägte Serviceorientierung und Stärke bei der Lösung von komplexen Hygieneanforderungen sind wir Ihr starker Partner bei allen Fragen im Hygienemanagement.

Seit mehreren Jahren führen wir bereits exklusiv für die Co-med Fachhändler Schulungen für deren Vertriebspersonal durch. Darauf aufbauend konnten in Zusammenarbeit mit den Fachhändlern zahlreiche Schulungen für Praxispersonal angeboten und die Teilnehmer erfolgreich zertifiziert werden.

*Vertrauen Sie unserer Kompetenz -
Vertrauen Sie auf medichem*

Unser Service für Sie:

Fachhandel:

- ✓ Kompetente Ansprechpartner bei Fragen im Hygienemanagement
- ✓ Verkaufs- und Anwenderschulungen für den Fachhandel

Arztpraxen:

- ✓ Das webbasierte Hygienehandbuch gestaltet die Struktur-, Prozess- und Ergebnisqualität Ihrer Endkunden und führt die Arztpraxis zum vorgeschriebenen Ergebnis
- ✓ Pflichtschulungen für Ihre Endkunden adaptiert an die Fachrichtung
- ✓ Unterweisungen nach rechtlichen Vorgaben



Alle Schulungstools können in Online oder Präsenzveranstaltungen gebucht werden.



medichem Online-Schulungsangebot

„HYGIENEWISSEN IM VERTRIEB“

für den Fachhandel und Ihre Vertriebsmitarbeiter

19.09.2022 **2. Teil „Die richtige Auswahl von Desinfektionsmitteln“**
Fortsetzung vom 16.05. (auch geeignet für Neu-Teilnehmer)

- Umgang mit VAH / IHO und RKI Liste
- Bedeutung der EN-Wirksamkeitsprüfungen
- angeordnete Desinfektionen vom ÖGD, was muss ich als Fachhändler beachten?

Dauer 1,5 Stunden: Vortrag und Erfahrungsaustausch

10.10.2022 **Medizinprodukteaufbereitung „Der Aufbereitungskreislauf“**

- rechtliche Grundlagen MPDG / MPBetreibV
- Erstellen einer QM-fähigen AA
- fachliche Voraussetzungen
- Risikobewertung
- Strukturqualität
- Prozessqualität
- Validierung
- manuelle und maschinelle Aufbereitung
- Dokumentation

Dauer 1,5 Stunden: Vortrag und Erfahrungsaustausch

14.11.2022 **Leitfaden zu Organisation und Hygienemanagement in der Arztpraxis der DGKH unter Vertriebsaspekten**

- Desinfektionsmitteleinsatz
- patientenbezogene Hygiene in der Praxis
- PSA für das Praxisteam
- Hygienemanagement / Schulungen

Dauer 1,5 Stunden: Vortrag und Erfahrungsaustausch

Die Schulungen für die Vertriebsmitarbeiter finden immer an Montagen statt.
Beginn ist immer um 14.30 Uhr / Kosten: je Teilnehmer 29,-€ zzgl. MwSt.

Wir bitten um Anmeldung unter schulung@medichem-online.de
Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine E-mail mit weiteren Infos.